

RENCONTRES ACHETEURS A L'OCCASION  
*Japan International Aerospace Exhibition*

**JAPON - Tokyo, Nagoya & Kobé**  
Du 26 au 29 novembre 2018

Venez découvrir un marché aéronautique en forte croissance  
et rencontrez ses principaux acteurs.

► **VOUS ÊTES...**

- Un équipementier, sous-traitant ou fournisseur de l'industrie aéronautique et/ou spatiale.

► **VOUS VOULEZ...**

- Promouvoir votre savoir-faire auprès des principaux acteurs aéronautiques japonais.
- Rencontrer clients et partenaires commerciaux potentiels ciblés de manière individualisée pour votre entreprise.



# 8%

## de croissance par an

2015, et qui a déjà enregistré plusieurs centaines de commandes, devrait se vendre à **plus de 4000 exemplaires sur les 20 prochaines années.**

• L'arrivée d'Airbus, qui a atteint **30% de parts de marché**, dans le paysage local force les industriels japonais à rechercher des partenariats.

• Côté spatial, la **Japan Aerospace Exploration Agency (JAXA)** et le Ministry of Education, Science and Culture renouvellent la fusée compacte « **Epsilon Launch Vehicle** », avec l'intention de réduire les coûts de lancement afin d'augmenter le carnet de commandes, notamment en provenance des pays étrangers.

• Le **Japan International Aerospace Exhibition** rassemble **650 exposants** et accueille **20 000 visiteurs** parmi lesquels : **Mitsubishi HI, Kawasaki HI** (très impliqué auprès de Boeing et Embraer), **Ishikawajima-Harima HI** (motoriste), **Honda**, etc.

• Le marché de l'aéronautique au Japon a enregistré un chiffre d'affaires de **15 Mds Euros en 2016** et emploie quelques **28 000 employés**. Le transport aérien n'est pas en reste puisque plus de **113 millions de passagers sont transportés chaque année.**

• Au Japon, le réseau de PME et d'ETI, poussé par une volonté gouvernementale, cherche à **développer des partenariats avec les entreprises françaises et européennes**. L'objectif est de monter en compétence sur toute la chaîne de production et d'accompagner les avionneurs tels qu'**Airbus** et **Mitsubishi Heavy Industries (MHI)** dans leur développement.

• **L'avion régional MRJ de Mitsubishi**, premier programme civil japonais depuis 40 ans, qui a effectué son vol inaugural en novembre



## POURQUOI PARTICIPER A CES RENCONTRES ACHETEURS



• Rencontrer de manière privilégiée **les grands donneurs d'ordre** au Japon grâce aux contacts de Business France.

• Bénéficier du réseau de Business France en rencontrant **plusieurs partenaires potentiels.**

• Profiter du **retour d'expérience** des entreprises françaises basées au Japon.

• Accéder au **rendez-vous incontournable de l'industrie aéronautique et spatiale** au Japon.

### TÉMOIGNAGE

Philippe RIVIERE  
Président Directeur général  
WeAre Group



« Business France nous a permis d'accéder à des contacts chez des acteurs de haut niveau dans l'industrie aéronautique japonaise. L'accompagnement sur un salon a une vraie valeur ajoutée grâce à l'image de l'Ambassade de France qui y est associée et pour un marché aussi complexe, les premiers pas sont essentiels. Le soutien de l'équipe au Japon est un vrai plus. »

# LE PROGRAMME

Dimanche  
25  
novembre

## Osaka / Kobé

- Arrivée à l'aéroport du Kansai à **Osaka** au Japon
- Départ pour Kobé (30 minutes de train)
- Installation à votre hôtel

Lundi  
26  
novembre

## Kobé

- Réunion de briefing à votre hôtel (*coaching interculturel & marché de l'aéronautique*).
- **Rdv BtoB chez Shinmaywa Industries** (Kobé) + visite de site technique.
- Départ en fin de journée pour Nagoya, nuitée à Nagoya.

Mardi  
27  
novembre

## Nagoya

- **Rdv BtoB individualisés avec le tissu industriel de la région de Nagoya** (*selon un cahier des charges précis*), en partenariat avec le pôle C-Astech/Greater Nagoya/METI Chubu.
- Déjeuner offert par Business France
- **Rdv BtoB chez Kawasaki Heavy Industries** (KHI) à Gifu + visite de site technique
- Soirée : départ pour Tokyo en Shinkansen et nuitée à Tokyo

Mercredi  
28  
novembre

## Tokyo

- **Rdv BtoB avec des partenaires potentiels** : distributeurs, consultants, maisons de commerce, etc. (*selon un cahier des charges précis*) – Ambassade de France au Japon
- Déjeuner de travail avec les filiales françaises implantées au Japon, offert par Business France
- **Séminaire technique de « pitch »** sur le salon Japan International Aerospace pour présenter votre offre, couvert par la presse spécialisée (10 min par entreprise française en traduction simultanée – *coaching amont pour la préparation de votre support de présentation*)
- Soirée de networking organisée à l'Ambassade de France au Japon

Jeudi  
29  
novembre

## Tokyo

- **Rdv BtoB personnalisés sur le salon Japan International Aerospace** (*selon un cahier des charges précis*)
- Débriefing de la mission
- Fin de la mission Business France

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

# NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 13 juillet 2018

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<b>Rencontres acheteurs Aéronautiques au Japon (avec interprètes)</b> <i>Cette mission comprend toutes les séquences décrites dans le programme ci-dessus, certains déjeuners, le guide des affaires au Japon, le Dossier Thématique : L'industrie aéronautique en Asie du nord-est, le coaching d'interculturalité ainsi que les interprètes.</i>	2 900,00 €	3 480,00 €
<b>Rencontres acheteurs Aéronautiques au Japon (sans interprète)</b>	2 400,00 €	2 880,00 €

Nos offres ne comprennent pas : les vols internationaux, les transports en train, les nuitées et les diners.

# NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Participant supplémentaire</b> à la mission Japon (à partir du 2 <sup>ème</sup> participant)	325 €	390 €
<b>Suivi de contacts</b> auprès de 5 contacts japonais pendant 3 mois après la mission.	650 €	780 €
<b>Mission de prospection en Corée du Sud</b> pendant 2 jours Prolongez votre découverte des marchés d'Asie du nord-est en rencontrant sur 2 journées les principaux acteurs du secteur aéronautique Coréen (semaine suivante ou date à votre convenance, avant fin 2018).	1 300 €	1 560 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- le bon de participation
- votre plaquette commerciale en anglais et en français.

**Attention : il est important que votre plaquette comporte quelques références, noms de clients, des exemples de projets déjà réalisés.**

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. [www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**bpifrance**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### RENCONTRES AVEC LES ACTEURS DE L'AERONAUTIQUE CIVILE RUSSE

**RUSSIE – Moscou & Ulyanovsk**

Juin 2018

Contact : [maxime.lariitchouk@businessfrance.fr](mailto:maxime.lariitchouk@businessfrance.fr)

### RENCONTRES ACHETEURS AERONAUTIQUES

**PORTUGAL – Lisbonne**

Octobre 2018

Contact : [fabien.machado@businessfrance.fr](mailto:fabien.machado@businessfrance.fr)

### SOMMET DE L'AIAC (Aerospace Industries Association of Canada)

**CANADA – Ottawa & Montréal**

Novembre 2018

Contact : [simon.lielievre@businessfrance.fr](mailto:simon.lielievre@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### PAVILLON FRANCE A L'OCCASION DU SALON AIME & MRO MIDDLE EAST

**EMIRATS ARABES UNIS - Dubaï**

Du 23 au 24 janvier 2018

Contact : [samantha.douarin@businessfrance.fr](mailto:samantha.douarin@businessfrance.fr)

### PAVILLON FRANCE A L'OCCASION DU SALON MRO AMERICAS

**USA - Orlando**

Du 10 au 12 avril 2018

Contact : [jean-michel.repellin@businessfrance.fr](mailto:jean-michel.repellin@businessfrance.fr)

### PAVILLON FRANCE A L'OCCASION DU SALON EBACE

**SUISSE - Genève**

Du 29 au 31 mai 2018

Contact : [jean-michel.repellin@businessfrance.fr](mailto:jean-michel.repellin@businessfrance.fr)

Site Internet du salon : <http://www.japanaerospace.jp/en/>

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Sébastien VICENTE (Tokyo)

Chef de pôle Industries & Cleantech

Tél : +81 (0) 3 57 98 61 04

[sebastien.vicente@businessfrance.fr](mailto:sebastien.vicente@businessfrance.fr)

#### Samantha DOUARIN (Paris)

Chargée d'opérations Aéronautique & Spatial

Tél : +33 (0)1 40 73 33 52

[samantha.douarin@businessfrance.fr](mailto:samantha.douarin@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **13 juillet 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

**CREATIVE FRANCE**

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

